



*Zveme vás na seminář*

## Skutečný příklad metody Best Value v ČR od A do Z

**KDY:** 26. 11. 2019, 9:00 – 16:00

**KDE:** Ministerstvo zemědělství, Těšnov 65/17, 110 00 Praha 1, zasedací místnost č. 400

**CENA:** Registrační poplatek 1000 Kč/osoba bez DPH, registrace na [www.ceskainfrastruktura.cz](http://www.ceskainfrastruktura.cz). Kapacita je omezena na 80 posluchačů.

Příkladů kvalitativního hodnocení ze zahraničí je v dnešní době již mnoho. Lze se inspirovat ve Velké Británii, Španělsku, Nizozemí či nově i Norsku. Se skutečnou metodou Best Value (dále jen „metoda BV“) v České republice se však v čisté podobě můžeme setkat pouze u SŽDC, které tuto metodu vyzkoušelo při zadání Studie proveditelnosti vysokorychlostní trati Brno – Přerov – Ostrava.

Ochota sdílet svoji zkušenost je tak to hlavní, co tento jedinečný seminář nabízí, a to včetně rozboru veškerých překážek, které s tím byly spojeny a překonány. Účastníci tak dostanou zcela reálný návod postupu při použití metody BV na konkrétní veřejné zakázce, jako i zahraniční nebo komplexnější novinky z oblasti veřejných zakázek.

Seminář je rozdělen do pěti bloků, ve kterých bude probíhat panelová diskuze:

- 1. Zahraniční inspirace – může fungovat i u nás?** – v tomto úvodním bloku se bude prezentovat prvotní seznámení s metodou Best Value – způsob hodnocení, příprava vybraných pracovníků zadavatele, dosah metody na související vnitropodnikové předpisy;  
**Prezentuje:** management SŽDC, Havel & partners, věcně příslušný odbor SŽDC
- 2. Příprava zadávacího řízení** – předběžná tržní konzultace (prvotní rešerše relevantního trhu, forma, obsah, zpětná vazba, vliv na zadávací řízení), nastavení KPI, nastavení technických podmínek za účasti dalších odborů zadavatele, tvorba projektových cílů, na které jsou navázána hodnotící kritéria, navazující interní školení, rizikové momenty a možné bariéry;  
**Prezentuje:** zadavatel, Havel & partners, vítězný dodavatel, ÚOHS, Ministerstvo práce a sociálních věcí
- 3. Zadávací řízení (včetně hodnocení nabídek a ověřovací fáze)** – dotazy v ZŘ, posuzování, hodnocení, pohovory, příprava nabídky, ověření údajů z nabídky vítězného uchazeče, rizikové momenty a možné bariéry;  
**Prezentuje:** zadavatel, Havel & partners, vítězný dodavatel, ÚOHS
- 4. Realizace předmětu plnění** – zkušenosti a postřehy, rizikové momenty a možné bariéry;  
**Prezentuje:** zadavatel a dodavatel
- 5. Jak do budoucna?** – cílem bloku bude rozvinout diskuzi, na jaké typy plnění se jeví metoda BV vhodná a na jaké spíše ne (červený FIDIC);  
**Prezentuje:** zadavatel, Ministerstvo práce a sociálních věcí